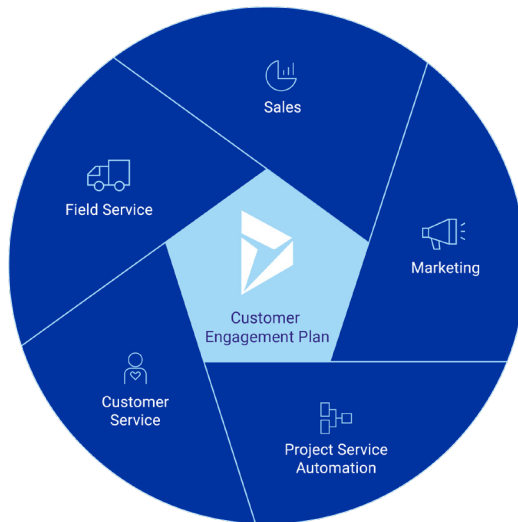


CRM | Dynamics 365

Gestión de oportunidades



TECNOLOGÍA: plataforma de aplicaciones empresariales (CRM completo dentro de la colección Customer Engagement Plan)

TIPO DE LICENCIA: suscripción

FABRICANTE: Microsoft

SECTORES: todos los sectores

Juntas o por separado, las aplicaciones de CRM de Dynamics 365 permiten que el proceso de venta sea profesional y cercano a ojos del cliente, ágil y transparente para ti. Facilita un servicio impecable desde que se crea una oportunidad hasta el cierre de una venta o la finalización de un servicio.

¿Qué es Dynamics 365?

Microsoft Dynamics 365 es la nueva generación de aplicaciones empresariales. Esta plataforma en la nube engloba capacidades de CRM – gestión de oportunidades, dentro la colección Customer Engagement Plan–, ERP – gestión de recursos empresariales, con Business Central –, aplicaciones de productividad, con Office 365; aplicaciones de terceros y herramientas de inteligencia artificial.

Características generales

Dynamics 365 reinventa el concepto de aplicaciones empresariales porque elimina los silos de información y las tareas duplicadas y ofrece un entorno flexible y seguro.

Flexibles

Puedes ampliar o restar el número de aplicaciones de Dynamics 365 mientras tu empresa crece o se transforma.

Integradas

Unifica procesos, relaciones y datos con Dynamics 365, Office 365 y con la solución de gestión empresarial Business Central.

Seguras

Con funciones como el acceso restringido a información confidencial, conexiones encriptadas y centros de datos blindados.

Multiplataforma

Pensadas para acompañarte donde te lleve tu negocio, puedes trabajar con las aplicaciones perfectamente desde cualquier dispositivo.

Inteligentes

Disfruta de la orientación prescriptiva de última generación gracias a la aplicación de la inteligencia artificial.



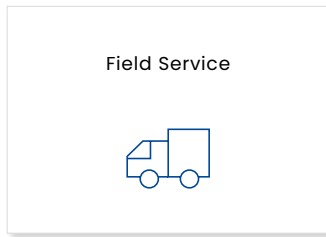
Consultoría aplicada, formación y soporte

Cada aplicación de Dynamics 365 gestiona un aspecto diferente de la relación de la empresa con el cliente. DAIRA te ayuda a combinarlas y adaptarlas a tu modelo de negocio.

Conoce nuestros servicios >

dairaps.com/consultoria-aplicada-formacion-y-soporte-dynamics/

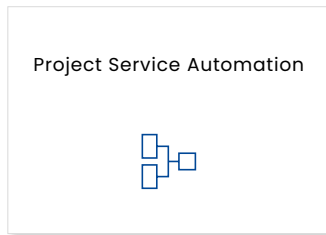
Qué aplicaciones incluye el CRM de Dynamics 365



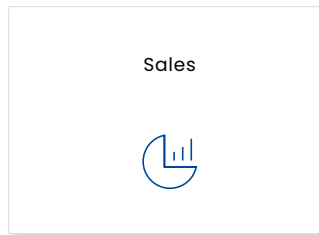
Para un equipo técnico proactivo y conectado
Permite a los técnicos acceder a la información que necesitan, en tiempo real, estén donde estén.



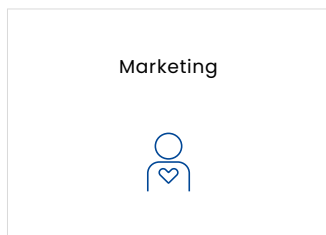
Campañas más efectivas
Con esta aplicación podrás crear landing pages, emails, y organizar eventos online y presenciales. Tras cada campaña, también te permite medir su resultado.



Ofrece un servicio inmejorable
Esta aplicación ofrece capacidades de planificación y colaboración. Maximiza tus recursos para aprovechar su capacidad y entregar proyectos rentables y a tiempo.



Aumenta la posibilidad de cerrar ventas
Sales te acompaña en todo el ciclo de ventas. Recoge información sobre las relaciones con los clientes y ayuda a generar clientes potenciales.



La plataforma para clientes satisfechos
Esta plataforma permite ayudar a los clientes de forma rápida y personalizada. Excede las expectativas con tu servicio de asistencia.



Llámanos
93 667 56 69



Escríbenos
info@dairaps.com



Visita nuestra web
www.dairaps.com

Sobre nosotros

DAIRA es una consultoría tecnológica independiente. Nuestro objetivo es ayudar a las pymes a ser más competitivas y ágiles a través de un uso más inteligente de sus recursos. Nos especializamos en optimizar las siguientes áreas:

Gestión de negocio

Multiplica la productividad en cada proceso y con cada oportunidad con los ERP y CRM de Microsoft y con Office 365.

Análisis de datos

Toma decisiones mejor fundadas en menos tiempo escogiendo entre nuestras tecnologías de BI: Qlik® o Power BI.

Refuerzo de sistemas

Optimiza tu infraestructura tecnológica y la ciberseguridad, y no olvides tener tus copias de seguridad siempre a punto.